



Mehr Vertriebserfolg - mit TOP Bedingungen

TOP - Händler-Bauelemente-Kalkulationsprogramm: MoveIT

TOP - Lieferroute mit über 97%

TOP - Qualitätsniveau

TOP - Kundendienstsystem

TOP - Vollsortiment in Kunststoff & Aluminium

WINDOR ist ein mittelständischer, leistungsfähiger Hersteller von Fenstern und Haustüren in Kunststoff / Aluminium und verfügt über 20 Jahre Kompetenz im Fensterbau. Wir suchen zum nächstmöglichen Zeitpunkt für ein **umsatzstarkes Bestandsgebiet** eine(n)

Gebietsverkaufsleiter(in) Südhessen

Ihre Aufgaben

- Sie betreuen unsere Bestandskunden in technischen als auch kaufmännischen Belangen.
- Sie bauen unsere Marktanteile in Ihrem Verkaufsgebiet kontinuierlich aus und sind zuständig für die Neukundenakquise.
- Für die Entwicklung und Umsetzung der Vertriebsziele sind Sie in Ihrer Verkaufsregion eigenverantwortlich zuständig. Hierfür stehen Ihnen neben einer umfangreichen Produktpalette in den Bereichen Aluminium und Kunststoff und einem erfahrenen Innendienstteam u.a. auch viele Marketingmaßnahmen zur Verfügung.

Ihre Qualifikation

- Sie weisen eine abgeschlossene Berufsausbildung auf und besitzen, neben mehrjähriger branchenspezifischer Außendienst Erfahrung, ein fundiertes technisches Wissen.
- Sie überzeugen Ihre Kunden durch positive Kommunikation und arbeiten ergebnis- sowie serviceorientiert.
- Hohes Engagement, Flexibilität und Reisebereitschaft setzen wir ebenso voraus wie einen sicheren Umgang mit den gängigen MS-Office-Anwendungen.

Wir bieten:

- Einen sicheren Arbeitsplatz in einem wachsenden Unternehmen mit einem motivierten Team.
- Eine verantwortungsvolle Anstellung mit einem sehr attraktiven Gesamteinkommen sowie einem umfangreichen WINDOR Versorgungswerk mit vielen Vorteilen und Sicherheiten.
- Permanente Schulungen und Weiterbildungen
- Eine umfassende sowie moderne IT-Ausstattung inklusive Firmenwagen zur privaten Nutzung.

Ihre vollständigen Bewerbungsunterlagen senden Sie bitte schriftlich oder online an: