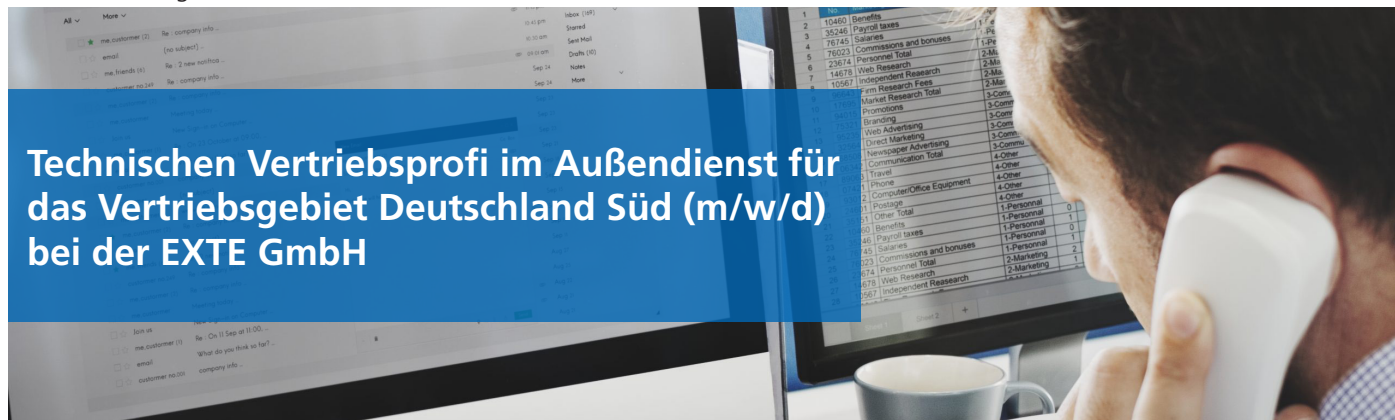


Bei der EXTE GmbH schauen wir stolz auf über 60 Jahre Familientradition zurück.

Als Produzent und Spezialist für Rollladenkasten- und Fensterzubehör-Systeme sind wir Partner der Bau- und Fensterindustrie sowie unserer Handelskunden. Unsere Kernkompetenzen sind die Entwicklung, Produktion und der Vertrieb hochwertiger Produktlösungen für unsere nationalen wie internationalen Kunden. Nachhaltigkeit ist für uns als Familienunternehmen ein wichtiger Grundwert. Unsere Produkte sind hochdämmend und helfen das Klima zu schonen. In der Produktion arbeiten wir umweltgerecht und zirkulär. Unsere werkseigene Photovoltaik-Anlage trägt dabei zur Energieversorgung unserer Produktionswerke bei.

Zur Erweiterung unseres Teams suchen wir dich als:



Technischen Vertriebsprofi im Außendienst für das Vertriebsgebiet Deutschland Süd (m/w/d) bei der EXTE GmbH

Deine Kernaufgaben:

Bei uns...

- bist du EXTE-Markenbotschafter und Problemlöser bei unseren Systemkunden aus Rollladen- und Fensterbau sowie unseren Fach-Handelspartnern
- schlägt dein Herz neben der Bestandskundenbetreuung für die qualifizierte Neukundenakquise
- ist der nachhaltige Gewinn von Marktanteilen in deinem Verantwortungsbereich deine Triebfeder
- setzt du die EXTE-Vertriebsstrategie mit Herz und Engagement erfolgreich im Markt um
- lebst du den Spirit des EXTE-Teams und bringst deine Marktkennntnisse zu dessen Weiterentwicklung ein

Dein Profil:

Du hast eine fundierte technische oder kaufmännische Berufsausbildung oder einen vergleichbaren Berufsabschluss und konntest bereits einschlägige Berufserfahrung sammeln. Außerdem...

- hast du ein sehr hohes technisches Interesse und Verständnis
- bringst du idealerweise mehrjährige Branchenerfahrung in der Fenster- bzw. Rollladenindustrie mit
- besitzt du eine hohe Lern- und Weiterbildungsbereitschaft
- hast du Erfahrung mit mehrstufigen Vertriebsmodellen
- gehört unternehmerisches Denken & Handeln und planerische Vorgehensweise zu deinen Stärken
- bist du verhandlungssicher
- punktest du mit Freude an einer strukturierten Arbeitsweise und Freude an Dienstreisen
- ist IT-Affinität (Office 365, ERP- und CRM-Software) für dich kein Problem
- bringst du Freude an erfolgreichen Akquisen in Handwerk und Handel mit und hast Spaß am Umgang mit Menschen

Darauf kannst du dich freuen:

- ein familiäres Team mit flachen Hierarchien
- ein marktführendes System- und Produktprogramm
- ein attraktives Einkommenspaket
- Dienstwagen auch zur privaten Nutzung
- unbefristeter Arbeitsvertrag
- Weiterbildungen, die zu dir passen

Haben wir dein Interesse geweckt? Dann freuen wir uns auf deine Bewerbung.

Bitte bewirb dich per E-Mail (personal@exte.de) oder schicke uns deine aussagekräftigen Unterlagen an:

EXTE GmbH

Kai Steingrebe

Wasserfuhr 4

51688 Wipperfürth