

Die Unternehmen der Aldra-Gruppe zählen zu den Branchenführern in den Bereichen Fenster, Türen & mehr. Wir, die Aldra Fenster und Türen GmbH mit Sitz in Meldorf, sind ein traditionsreicher Fensterhersteller mit höchstem Anspruch an Qualität. Unsere Produkte werden ausschließlich an den Fachhandel vertrieben. Für den Ausbau unserer starken Marktposition suchen wir technisch überzeugende Persönlichkeiten für die Postleitzahlenbereiche 3-9. Wir expandieren weiter, verstärken Sie unser Vertriebs-Team als



Gebietsverkaufsleiter/-in

IHRE AUFGABE

Sie sind mitverantwortlich für die Betreuung sowie den Ausbau unseres Kundenkreises. Für den Vertrieb unseres Gesamtprogramms arbeiten Sie eng mit dem Verkaufsinendienst zusammen und erhalten dabei umfassende Unterstützung.

- aktive, technische Beratung der Kunden
- Akquise neuer Fachkunden
- Vertrieb der Produktpalette
- Umsetzung der Vertriebsziele
- aufmerksame Wettbewerbs- und Marktbeobachtung

IHRE QUALIFIKATION

Sie sind ein Verkaufsprofi mit technischem Sachverständnis. Ihre Dynamik, Kreativität und die Fähigkeit zu selbständiger Arbeit zeichnen Sie aus.

- abgeschlossene technische und/oder kaufmännische Ausbildung, optimalerweise eine Schreiner Ausbildung
- nachweisliche Erfahrung im Bauelementebereich, idealerweise in der Fensterbranche
- hohe Leistungsbereitschaft, ehrgeizig, motiviert und zielorientiert
- Freude am Umgang mit Kunden und Technik

IHRE PERSPEKTIVE

Nach sorgfältiger Einarbeitung übernehmen Sie ein interessantes Aufgabengebiet mit attraktiven Möglichkeiten der fachlichen und persönlichen Weiterentwicklung. Selbstverständlich stehen Ihnen ein Firmenfahrzeug und ein modernes Home-Office zur Verfügung.

Die mit dieser Position verbundene notwendige Einsatzbereitschaft, überdurchschnittliches Engagement, Selbständigkeit, Einfühlungsvermögen und Kreativität sind für Sie selbstverständlich. Dementsprechend bieten wir Ihnen ein attraktives Gehalt.

Im Rahmen eines erfolgreichen und überdurchschnittlich wachsenden Geschäftsbereiches bieten wir Ihnen die Möglichkeit, eine verantwortungsvolle Position im Vertrieb zu übernehmen. Als Mitglied eines jungen und motivierten Teams erhalten Sie bei uns die Gelegenheit, Ihren Verantwortungsbereich kontinuierlich auszuweiten.

Sie sind interessiert? Dann senden Sie uns bitte Ihre vollständigen Bewerbungsunterlagen zu.

Jetzt
bewerben